



Администрация
г. Кемерово

ВЕСТНИК

Центра поддержки предпринимательства г. Кемерово

№3 (6), 23 июля 2012г.



**Центр поддержки предпринимательства –
Ваш остров везения.
Мы знаем, как пройти к успешному бизнесу!**

Читайте в номере:



Теперь не нужны заграничные пляжи. Центр поддержки предпринимательства помог открыться новым зонам отдыха для горожан.

Стр. 5



Задавайте свои вопросы. Молодые бизнесмены учат таких же молодых будущих предпринимателей.

Стр. 11



Естественный отбор. Центр поддержки предпринимательства принял участие в первом реалити-шоу "Стать бизнесменом за 60 дней".

Стр. 12

"Вестник", который вы держите в руках, рассказывает о событиях нескольких месяцев: апрель, май, июнь. Именно эти месяцы были очень насыщены праздниками – 9 мая, День города, День молодежи и, конечно, День предпринимательства, который состоялся 26 мая. Радует, что на такие праздники мы можем преподнести кемеровчанам в качестве подарка наши полезные дела, и Центр поддержки предпринимательства играет в этом не последнюю роль. Каждая организация в городской структуре содействия малому бизнесу выполняет свои функции, а благодаря Центру наше предпринимательство теперь активно развивается еще в двух важных сферах: на местах зон отдыха горожан и среди людей с ограниченными возможностями. Бизнес в этих направлениях нуждается в особой поддержке, и я рад, что в нашем городе есть кому доверить развитие подобных предприятий. Возвращаясь к теме праздников, хотелось бы поздравить тех, кому мы помогаем, и тех, кто крепко стоит на ногах – наших бизнесменов. Стать предпринимателем – это решительный шаг, который мы можем помочь вам сделать, поддержав в трудную минуту. Во всем остальном, бизнес – это тяжелый ежедневный труд, который помогает развиваться нашему городу. С прошедшим праздником всех бизнесменов, терпения Вам и новых полезных идей на благо вашему предприятию и всем горожанам!

*Виктор Алексеевич Смоляго,
первый заместитель
Главы города.*

С ЧЕГО НАЧИНАЕТСЯ БИЗНЕС

Прошло ровно три года с того момента, когда Центр поддержки предпринимательства открыл свои двери для всех кемеровчан. Дата не большая, но это как раз тот случай, когда статус организации растет не по годам, а по месяцам. О том, как удалось достичь впечатляющих результатов, при этом помогая обрести твердую почву под ногами начинающим бизнесменам, рассказал директор Центра поддержки предпринимательства Вадим Владимирович Назаров.

– Вадим Владимирович, вы пришли в Центр практически сразу после его открытия. Какие задачи перед Центром поддержки предпринимательства ставились на тот момент?

– На тот момент о Центре мало кто знал – организация была молодая, многие даже не верили, что мы действительно оказываем услуги совершенно бесплатно. Поэтому задачей было сделать Центр популярным, известным, тем самым увеличить число зарегистрированных субъектов малого и среднего предпринимательства. Кроме того, важно было расширять нашу деятельность путем внедрения новых проектов и направлений.

– Как считаете, все цели были достигнуты за три года?

– Я придерживаюсь мнения, что нет предела совершенству. Конечно, по нашим показателям, мы достигли такого уровня, как лучшие в области, по некоторым цифрам – лучшие в Сибирском федеральном округе. Но ведь есть и другие города (Мо-



сква, Санкт-Петербург) со своими достижениями в работе. Поэтому есть смысл детально ознакомиться с их положением дел и применить положительный опыт работы в нашем Центре.

– То есть идете вперед. Какие это дает результаты?

– Почти в два раза увеличилось количество консультаций, люди стали интересоваться нашим Центром, как он работает. Мы постоянно доказываем, что действительно такое возможно – система «одного окна», где можно получить любые консультации или услуги, связанные с открытием своего дела абсолютно бесплатно. В результате на данный момент наши специалисты оказали уже около тринадцати тысяч консультаций. Для сравнения, в 2009 году – около двух тысяч, в 2010 – около четырех тысяч, в 2011 – примерно пять с половиной тысяч консультационных услуг.

Цифры и факты:

За 3 года в Центре поддержки предпринимательства:

- провели 12 710 консультаций;
- помогли зарегистрировать 1130 предприятий;
- на этих предприятиях открылось 4123 рабочих места.

С начала работы Центра поддержки предпринимательства оказывалась поддержка всего по нескольким направлениям: регистрация бизнеса, налогообложение и юридические консультации, однако за период работы Центра число направлений заметно увеличилось.

То есть рост идет с каждым годом в полтора-два раза.

– А сама сфера консультаций у вас обновляется?

– Если взять год нашего открытия, то на тот момент было несколько консультаций – регистрация, выбор налогооблагаемой базы, незначительная юридическая поддержка и все. С каждым месяцем мы увеличивали направления поддержки – за три года количество наших консультаций выросло в три-четыре раза. Многие из нововведенных услуг стали очень востребованными: составление бизнес-планов, аренда коммерческой недвижимости, новые направления в земельно-имущественных отношениях, финансовая поддержка, и список этот далеко не предел. Причем все увеличение направлений, внедрение новых проектов – это все происходило без расширения штата сотрудников, путем их обучения.

– С самого открытия Центра был введен электронный документооборот. Он продолжает функционировать?

– Да, и успешно работает в интересах самих заявителей. Благодаря этому быстрее идет документооборот между организациями. Все оформление документов происходит проще, чем заявитель ходил бы сам из кабинета в кабинет. Кроме того, электронный документооб-

рот позволяет заявителю самому наблюдать за состоянием своих бумаг.

– Получается, это экономит время предпринимателя?

– Это экономит время и деньги. У нас все работает по схеме: предприниматель пришел, сдал документы и ушел. Дальше он занимается своим делом, своим бизнесом, а уже мы работаем с его документами и приглашаем за свидетельством или заключением, никаких денег за эту работу не берем.

– Какие новые задачи ставите перед Центром поддержки предпринимательства?

– Я думаю, что стремиться надо к развитию приоритетных видов деятельности. Сейчас нужно развивать производственные направления, социальные, транспортные, организацию зон отдыха горожан. Над этим мы и будем работать. Конечно, необходимо и дальше расширять сферу наших консультаций и помощи, чтобы к нам могли обратиться с любым вопросом.

**Центр поддержки предпринимательства –
Ваш ключ к успешному бизнесу!**

Обратиться за помощью можно по адресу – МБУ «Центр поддержки предпринимательства»,
ул. 9 Января, 12.
Телефон (3842) 35–05–07.
Сайт csbkem.ru

Несмотря на то, что за окном лето и наступил "сезон отпусков", наша совместная работа с Центром поддержки предпринимательства только набирает обороты. Всего лишь за месяц мы вместе открыли три больших проекта, над которыми работали несколько месяцев – это две новые зоны отдыха у воды и парк "Березовая роща". Причем открытия эти проходили фактически без остановки, каждую неделю. Казалось бы, всего три новых благоустроенных места для отдыха, но на самом деле такие проекты полезны для всех. Это и комфорт для наших кемеровчан, и новые площадки для развития малого бизнеса, и новые рабочие места. Один только парк "Березовая роща" каждое лето будет трудоустраивать почти 50 человек. Впрочем, кроме этих совместных проектов, Управление потребительского рынка и развития предпринимательства и Центр поддержки предпринимательства провели еще несколько крупных и значимых мероприятий, например, встречу с представителями Всероссийского общества инвалидов со всей страны. Я думаю, наша плодотворная работа отразится в этом выпуске "Вестника", что станет таким печатным вариантом подведения итогов нашего сотрудничества. А мы тем временем будем действовать дальше, чтобы развить малый бизнес в г. Кемерово до самых крупных высот.

*Андрей Петрович Белов,
начальник Управления
потребительского
рынка и развития
предпринимательства
г. Кемерово.*

ВСЕГДА АКТУАЛЬНАЯ ПОМОЩЬ

Муниципальное бюджетное учреждение «Центр поддержки предпринимательства», работая в режиме «одного окна», оказывает следующие услуги субъектам предпринимательской деятельности:

- перевод помещений из жилого в нежилое;
- регистрация и перерегистрация предприятий;
- содействие в предоставлении земельных участков юр. лицам и ИП;
- аренда и покупка муниципальной и коммерческой собственности;
- бизнес-планирование;
- сдача налоговой отчетности.

**Вся помощь в МБУ «ЦПП» оказывается на безвозмездной основе.
Приходите, звоните, спрашивайте – тел. 35-05-07. ул.9 Января, дом 12.**

ВМЕСТЕ НАЙДЕМ РЕШЕНИЕ!

Как инвалиду найти работу? Проблема трудоустройства людей с ограниченными возможностями до сих пор остается нерешенной не только в нашем городе, но и в пределах всей страны. Сейчас в России проживает около 4 миллионов инвалидов трудоспособного возраста. И только 10–20% таких людей имеют работу, согласно статистическим данным по различным регионам.

Поддержка для каждого

Центр поддержки предпринимательства уже несколько месяцев делает шаги на пути к разрешению такой ситуации – здесь инвалидам предлагают самим стать работодателями и открыть свое дело. Чтобы узнать, как с незанятостью таких людей борются в других регионах, в Центре прошла межрегиональная конференция. Представители Всероссийского общества инвалидов со всей страны обсуждали, как найти работу людям с неограниченным стремлением, но ограниченными возможностями.

Учение – свет

"...И залог новой работы", – так считает председатель Новосибирской областной организации ВОИ Игорь Галл-Савальский. В столице Сибири инвалидов обучают востребованной специализации, которая им по силам. Так из человека с ограниченными возможностями инвалид превращается в квалифицированного специалиста, который, ко всему прочему, становится конкурентноспособным. Чаще всего такие люди могут работать дистанционно, например, в сфере компьютерного программирования или дизайнерских услуг, не выходя из дома и воспользовавшись сетью Интернет как проводником к заказчику.

Рабочее место – в аренду

Да, теперь и такое возможно. Практику аренды рабочих мест применяют в Алтае. Там общество инвалидов заключает договор с бизнесменом, который подтверждает, что на предприятии на оговоренной



должности будет работать человек с ограниченными возможностями. При этом заработная плата инвалиду будет выплачиваться самим предпринимателем и его владельцем.

Бизнес открыт для инвалидов

Так по-прежнему считают в нашем городе. Начальник управления потребительского рынка и развития предпринимательства Андрей Белов выделяет сразу несколько вариантов помощи. Первая и самая трудная задача – сделать инвалида бизнесменом. Хотя вариантов здесь достаточно, нужно лишь определиться, что по силам человеку с ограниченными возможностями, а оформление всех документов, консультативную помощь в бизнесе на себя берет Центр поддержки предпринимательства. Специально для этого здесь даже открыли представительство Всероссийского общества инвалидов, чтобы оказать максимальное содействие для таких бизнесменов. Вторая задача – это вовлекать людей с ограниченными возможностями в уже готовый бизнес. И наконец, третий пункт – развитие производства товаров и услуг для инвалидов. Пока это ключевые цели, при достижении которых малый бизнес будет работать на людей с ограниченными возможностями и для них в том числе.

А в результате

...Уже есть некоторые достижения. Несмотря на то, что работа ведется всего пару месяцев, свое дело в Центре поддержки предпринимательства открыли уже 11 человек. За последнее время – еще несколько достижений, о которых рассказала Валентина Шмакова, председатель кемеровского регионального отделения ВОИ: "С точки зрения практической реализации, у нас уже есть два молодых человека, которые создали бизнес-проекты, прошли школу молодого предпринимателя, должны вот-вот открыть дело. Это уже первые шаги. А в дальнейшем, я думаю, будем стараться обучать. У нас уже второй год программа "Ключ к успеху", где мы собираем молодых инвалидов, которые желают создать свое дело".

Общее дело

Кстати, обсудить проблему занятости инвалидов за круглым столом приехало около 40 человек, многие представители на встречу прибыли из крупных отдаленных городов, например, Москва и Улан-Удэ. Такой обширный диалог стал редкой возможностью поделиться и перенять опыт с разных концов страны. Все для того, чтобы вместе открыть как можно больше путей для самореализации инвалидов, без ограничения.

НАШ БИЗНЕС РАБОТАЕТ, ЧТОБЫ ВЫ ОТДЫХАЛИ

Сибирское лето в этом году на удивление балует кемеровчан солнечной, жаркой погодой. Когда градусы устойчиво держатся возле отметки плюс тридцать, начинается целое паломничество в пляжные места. Да только площадок таких в Кемерове не так уж и много, на выходных найти место под солнцем может не каждый. Выводы сделали уже давно – нужно создавать новые зоны отдыха, и эта задача стала одной из приоритетных в развитии малого бизнеса.

Обитаемый остров

Отдохнуть на берегу прямо в центре города – теперь это можно сделать с полным комфортом. Остров Кемеровский, что недалеко от набережной, несколько лет оставался полудиким. Чтобы привести его в порядок, завлечь и развлечь посетителей, необходимо крупное вложение денег. Выход – сделать зону отдыха еще и площадкой для развития бизнеса. Несколько месяцев Центр поддержки предпринимательства выбирал инвесторов, которые смогут превратить остров в маленькое "курортное" местечко. Доверили такое дело опытному коммерсанту – Ольге Березовой, директору ООО "Колос-1". "Первоначальный объем инвестиций у нас составил больше 3-х миллионов рублей. Сначала мы планируем обустроить "лицевую", ближнюю к набережной часть острова, уже поставили здесь лежаки и открыли кафе, а чуть позже пойдем на другую сторону. В планах – сделать волейбольную и танцевальную площадки, поставить теннисные столы", – рассказывает бизнесвумен.

Впрочем, обновление острова – заслуга не только предпринимателей. Администрация города взяла на себя солидную долю затрат: поставили мост, соединяющий набережную и остров, вырубали лиш-



ние деревья, организовали сбор мусора и поставили новые кабинки туалетов.

Загорать с "Клеопатрой"

Водоем возле плодопитомника, хоть купаться здесь и нельзя, но каждое лето жители Заводского района приходят сюда, кому нравится полежать на солнышке возле воды, а кого-то привлекает небольшое кафе "Клеопатра". Если есть спрос, то возникло и предложение, было решено расширять услуги и превратить это место в благоустроенную пляжную зону. Специалисты Центра поддержки предпринимательства помогли составить бизнес-план, вместе с бизнесменом было решено добавить к "Клеопатре" целый комплекс развлечений: в планах – устраивать здесь массовые праздники, организовать экскурсии, прогулки на лошадях или кинотеатр под открытым небом. Уже сейчас кое-что воплотили в жизнь: берег сделали песчаным и поставили новые лежаки. Кроме того, гости могут прокатиться по водной глади на лодках под внимательным присмотром спасателей, которые дежурят на смотровой вышке.

Новая жизнь "Березовой рощи"

Знаменитая, когда-то уютная роща в Кировском районе уже много лет пустует без прогуливающих горожан. Чтобы вдохнуть

в нее новую жизнь, и здесь потребовалось приложить предпринимательскую руку под шефством городской администрации. Первый шаг – привести все в порядок. Здесь расчистили территорию как от мусора, так и от срубленных деревьев и кустарников, выровняли поверхность грунта, посадили новые клумбы, установили дополнительные садовые диваны, мусорные урны и большегрузные контейнеры. Теперь здесь откроются точки общественного питания – кафе и закусочные, появится «зеленый театр», детский городок, игровая площадка, создадут спортивный сектор (в том числе площадку для игры в пейнтбол). Благодаря бизнесменам, роща «оживет» и станет центром городских праздников в Кировском районе, где можно будет отдохнуть, развлечься или заняться спортом всей семьей.

Благодаря совместной работе Управления потребительского рынка и развития предпринимательства, Центра поддержки предпринимательства и наших бизнесменов, удалось открыть новые комфортные места для отдыха всего за первый месяц лета. Красные ленточки на пляжах и в парке перерезали практически в режиме нон-стоп, каждую неделю июня в городе появлялись новые места, готовые принять сотни кемеровчан и подарить им солнечные выходные.

ПОДДЕРЖИВАЕМ НАШЕГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ!

Мы со своими бизнесменами – от начала и до конца. МБУ «Центр поддержки предпринимательства» не только оказывает консультации и оформляет документы для открытия своего дела, но и помогает товаропроизводителям в реализации их продукции. Как и все остальные услуги, эта помощь оказывается на безвозмездной основе.

На площади старого летнего вокзала МБУ «Центр поддержки предпринимательства» организовал работу ярмарки. В таком "магазине" под открытым небом продукция только самая качественная – здесь представлены проверенные временем Кузбасские производители, которым уже доверяют наши горожане.

В этом году почти две недели – с 12 мая по 2 июня – проводилась специализированная ярмарка «Все для сада и огорода». Посетители здесь смогли приобрести посадочный материал, пленку, сельскохозяйственный инвентарь по умеренным ценам – как раз в начале дачного сезона.

Для комфортной торговли предпринимателей оборудованы



12 торговых мест. Несмотря на то, что обособленного помещения здесь нет, вся ярмарка находится под наблюдением охраны. Чтобы покупатели могли перекусить и отдохнуть недалеко от торговых рядов, на территории ярмарки работает кафе. Для того, чтобы такая торговля не загрязняла город, на местности установлен контейнер для отходов.

Сейчас Центр ведет переговоры для создания других тематических торгов. В планах организовать "Школьную ярмарку" перед

началом учебного года, в последний месяц лета. Предполагается, что бизнесмены представят широкий ассортимент одежды, обуви, спортивных товаров, сумок, ранцев, учебной и методической литературы, школьно-письменных принадлежностей и канцелярских товаров. Помимо этого, обсуждается еще несколько проектов торговли: Центр поддержки предпринимательства планирует провести традиционную ярмарку мёда в конце летнего сезона, а зимой – ёлочные базары.

ПОМОЖЕМ ДЕТЯМ ВМЕСТЕ!

Центр поддержки предпринимательства предлагает всем желающим помочь социально-игровой комнате. Такие комнаты, как правило, создаются в общежитиях, рядом с малообеспеченными семьями, для того, чтобы дети из таких семей могли проводить свободное время под присмотром педагогов, заниматься и играть в достойных условиях вместе со сверстниками, развивать свои способности. Для подготовки к школе в первой половине дня комнаты посещают дети дошкольного возраста. Эти социально-игровые комнаты позволяют решить проблему занятости неор-

ганизованных детей дошкольного возраста в условиях нехватки мест в дошкольных учреждениях. Для родителей – это возможность получить консультации и поддержку специалистов различного профиля, особенно в период кризисной ситуации в семье. Ежемесячно эти комнаты помогают занять от 550 до 590 человек, из них 405-450 несовершеннолетних.

С 2005 года в городе Кемерово используется практика закрепления шефов за учреждениями социальной сферы города. Шефы помогают курируемым учреждениям и их подопечным в укреплении материаль-

но-технической базы, проведении косметических ремонтов, организации мероприятий и акций для семей, детей и др. Просим Вас помочь детям, попавшим в трудную ситуацию, и поучаствовать в шефстве над социально-игровой комнатой, расположенной на бульваре Строителей, д. 56. Это небольшая комната в общежитии, в которой многие дети проводят все свои каникулы и свободные часы. Любая помощь будет нужна, комната расположена по адресу: Бульвар Строителей, 56. Контактный телефон 36-90-42.

Давайте творить добро вместе!

ВОПРОС-ОТВЕТ

Получить консультацию от специалистов Центра поддержки предпринимательства можно не выходя из дома. Достаточно зайти на сайт <http://www.csbkem.ru>, зайти в раздел «Вопрос-ответ» и спросить все, что интересует. Избранное из диалогов мы публикуем в нашем номере.

Вопрос:

Здравствуйте! Я хочу заняться строительством и общестроительными работами, у меня есть ООО, скажите, вы помогаете в получении лицензии? если да, то что для этого нужно.

Ответ:

Здравствуйте! Для того, чтобы заниматься строительством, Вам не нужно получать лицензию. На настоящий момент все организации, занимающиеся строительством и общестроительными работами, обязаны быть участниками СРО. Вам необходимо вступить в СРО и начать работать. Координаты и контакты СРО вы можете найти в поисковых системах.

Вопрос:

Ваш Центр оказывает услуги по составлению бизнес-плана? Стоимость?

Ответ:

Да, наш Центр оказывает содействие в составлении бизнес-плана. Все услуги оказываются на безвозмездной основе.

Вопрос:

Здравствуйте! Я собираюсь заниматься розничной торговлей электрошоковыми устройствами для гражданского использования, нужно ли мне лицензирование на данный продукт и где его получить?

Ответ:

В соответствии с Федеральным законом от 13 декабря 1996 г. N 150-ФЗ «Об оружии» электрошоковые устройства отечественного производства, имеющие выходные параметры, соответствующие обязательным требованиям, установленным в соответствии с законода-

тельством Российской Федерации о техническом регулировании, относятся к гражданскому оружию.

В соответствии с Федеральным законом от 4 мая 2011 г. N 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» торговля гражданским и служебным оружием и основными частями огнестрельного оружия подлежит лицензированию.

Всю информацию по лицензированию данного вида деятельности вы можете получить, обратившись к Положению о лицензировании торговли оружием и основными частями огнестрельного оружия (утв. Постановлением Правительства РФ от 30 июня 2010 г. № 482), Административному регламенту Министерства внутренних дел Российской Федерации по предоставлению государственной услуги по выдаче юридическому лицу, занимающемуся торговлей оружием и патронами, разрешения на хранение оружия и патронов (Приложение к Приказу МВД России от 29.09.2011 N 1038), а также обратившись на сайт ГУВД Кемеровской области – guvd-kuzbass.ru.

Вопрос:

Подскажите, нужно ли в продовольственном магазине с площадью 60 кв.м. устанавливать кассовый аппарат и в каком законе об этом сказано?

Ответ:

Организации и индивидуальные предприниматели, являющиеся налогоплательщиками единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности при осуществлении видов предпринимательской деятельности, установленных пунктом 2 статьи 346.26 Налогового кодекса Россий-

ской Федерации, могут осуществлять наличные денежные расчеты и (или) расчеты с использованием платежных карт без применения контрольно-кассовой техники при условии выдачи по требованию покупателя (клиента) документа (товарного чека, квитанции или другого документа, подтверждающего прием денежных средств за соответствующий товар (работу, услугу). В Российской Федерации правила использования кассовых аппаратов определяет Федеральный закон от 22 мая 2003 г. N 54-ФЗ "О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт" (с изменениями от 3 июня, 17 июля 2009 г., 27 июля 2010 г., 27 июня 2011 г.).

Вопрос:

Здравствуйте! Хотел бы открыть шиномонтажную мастерскую, подскажите, с чего начать, куда обратиться по разрешению на размещение шиномонтажной мастерской.

Ответ:

Для открытия шиномонтажной мастерской Вам необходимо зарегистрироваться в качестве субъекта предпринимательства. Для этого нужно обратиться в Инспекцию Федеральной налоговой службы по месту регистрации. После регистрации в качестве субъекта предпринимательства Вам необходимо подобрать помещение, соответствующее требованиям, предусмотренным законодательством, после чего уведомить Роспотребнадзор о начале осуществления предпринимательской деятельности.

Для получения более подробной консультации, помощи в регистрации и заполнении документов, ознакомления с необходимыми нормативно-правовыми актами Вы можете обратиться к нам по адресу: г. Кемерово, ул. 9 Января, 12 либо посетить наш сайт www.csbkem.ru.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ, ПОРА ОТЧИТАТЬСЯ!

Очередная кампания по приему от страхователей расчетов по начисленным и уплаченным страховым взносам на обязательное пенсионное и медицинское страхование и индивидуальных сведений начинается с 1 июля 2012 года в Управлении Пенсионного фонда в городе Кемерово и Кемеровском районе. Работодатели за наемных работников предоставляют отчетность за II квартал 2012 года не позднее 15 августа 2012 года.

В связи с изменением в марте текущего года формы «Расчет по начисленным и уплаченным страховым взносам на обязательное пенсионное страхование в Пенсионный фонд Российской Федерации, страховым взносам на обязательное медицинское страхование в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования, плательщикам страховых взносов, производящим выплаты и иные вознаграждения физическим лицам» (РСВ-1) необходимо своевременно обновить формы расчетов для тех, кто этого еще не сделал в прошлую отчетную кампанию.

Все формы отчетности, документов по персонифицированному учету, рекомендуемый порядок их заполнения, программы для подготовки отчетности и изменения в порядке предоставления

страхователями РСВ-1 и сведений по персонифицированному учету в электронном виде размещены на официальном сайте Пенсионного фонда (www.pfrf.ru) в разделе «Работодателям». Также страхователи могут обратиться в территориальный орган ПФР за обновлением программы «Документы ПУ-5».

В связи с изменениями в законодательстве в 2012 году тариф страховых взносов в ПФР снизился с 26% до 22%. При этом увеличилась максимальная база для начисления страховых взносов каждого работника, то есть предельный годовой заработок, с которого уплачиваются страховые взносы. Он вырос с 463 тыс. руб. до 512 тыс. руб. С 2012 года в случае превышения предельной величины базы для начисления страховых взносов возникает обязанность дополни-



тельных отчислений в ПФР. Размер так называемого дополнительного тарифа на обязательное пенсионное страхование составляет 10% от суммы превышения.

Помимо этого, расширен круг застрахованных лиц, в пользу которых работодатель будет уплачивать страховые взносы. Застрахованными лицами являются не только граждане Российской Федерации и постоянно или временно проживающие на территории России иностранные граждане, но и иностранные граждане, временно пребывающие на территории РФ, заключившие трудовой договор на неопределенный срок либо срочный трудовой договор на срок не менее шести месяцев. Работодатель обязан заплатить страховые взносы за каждое застрахованное лицо: как за работников-россиян, так и иностранных граждан.

С января 2012 года индивидуальные предприниматели, не являющиеся работодателями, освобождены от сдачи отчетности в ПФР. Данная обязанность оставлена только для глав крестьянских (фермерских) хозяйств.

Пенсионный фонд рекомендует страхователям не откладывать подготовку отчетности на последний день, а предоставить ее в установленные сроки. В отношении плательщиков страховых взносов, нарушивших сроки предоставления отчетности, законодательство предусматривает применение штрафных санкций.

Телефон общественной приемной Управления ПФР в г. Кемерово и Кемеровском районе 8 (3842) 58-79-01.

*Информация предоставлена
пресс-службой УПФР.*

ПЕНСИОННЫЙ ФОНД РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:
www.pfrf.ru

КОНСУЛЬТАЦИОННЫЙ ЦЕНТР ПФР:
8-800-505-55-55

КРЕДИТ ДЛЯ МАЛЕНЬКОЙ ТАКОЙ КОМПАНИИ

Главный вопрос, который стоит перед бизнесом любого уровня, от индивидуального предпринимателя до холдинга – «Где взять денег на развитие?». СКБ-банк предлагает выгодные условия кредитования малого и среднего бизнеса.



С необходимостью пополнять свой бизнес инвестициями сталкивается каждый грамотный предприниматель. Как правило, кредиты для бизнеса оформляются на покупку основных и пополнение оборотных средств, на приобретение необходимого оборудования, транспорта или недвижимости. Кроме того, заемщик может взять кредит при форс-мажорных обстоятельствах.

В этом поможет СКБ-банк, выбравший кредитование малого и среднего бизнеса одним из своих стратегических приоритетов. Это заложено в самом названии банка: «СКБ» означает «Содействие Коммерции и Бизнесу». Что наиболее важно, банк уделяет особое внимание микрокредитованию предприятий с небольшими оборотами. Понимание потребностей и проблем этого сегмента позволило СКБ-банку создать очень интересные продукты для этой целевой аудитории.

СКБ-банк стремится создавать продукты, которые быстро и просто удовлетворяют спрос нашей целевой аудитории. Придерживаясь принципа «сила простоты», СКБ-банк сформировал всего два продукта, полностью отвечающие потребностям предпринимателей.

Кредит «Просто так» – это ключевой кредитный продукт для МСБ, на который поступает до 90% всех заявок. Он рассчитан на небольшие суммы.

Кредит «Набирай обороты» предназначен для предпринимателей, которые нуждаются в сред-

ствах на инвестиционные цели и пополнение оборотных средств.

Конкурентные преимущества

– **Быстро.** Мы понимаем, насколько важна для предпринимателя скорость, а потому решение по заявкам на суммы до 3 миллионов рублей вы получите в течение суток. В случае положительного ответа мы также гарантируем быструю выдачу денежных средств.

– **Просто.** Зная о том, как непросто предпринимателям предоставить залог, мы готовы выдать значительную сумму без залога и поручительства – только честное слово!

– **Удобно.** Принимая решение по кредиту, мы рассматриваем только результаты работы наших заемщиков. А потому мы не требуем от наших заемщиков горы заверенных бухгалтерских отчетов. Пакет необходимых документов минимален.

– **Надолго.** Мы выдаем кредиты на длительный срок. За счет удлинения срока уменьшается ежемесячная платежная нагрузка, и у предпринимателя есть возможность взять максимальную сумму для развития своего бизнеса.

Взаимная выгода

Конечно, выдавая кредиты, банк не забывает и о рисках, ведь его главная задача – возврат кредитов с процентами. Комплексная работа с банком со стороны заемщика, его открытость существенно упрощает процедуру предоставления кредита. А потому наличие расчетного счета в СКБ-банке позволяет нам видеть движение денежных средств по счетам, поступление платежей, развитие предприятия в целом. Это позволяет минимизи-

ровать риски и увеличивает вероятность выдачи кредита практически до 100%.

Время – деньги

СКБ-банк не просто декларирует, а обеспечивает возможность своим клиентам выдачу кредита за короткий срок с минимумом формальностей. При этом даже необязательно посещать офис: заявку на кредит предприниматель может заполнить на сайте банка или оформить по телефону Контакт-центра 8-800-1000-600.

Надо отметить, что СКБ-банк – одна из старейших российских кредитных организаций, ровесник банковской системы современной России. Он был основан в ноябре 1990 года на базе свердловского областного управления Агропромбанка СССР. Сегодня это универсальный банк, который входит в пятерку крупнейших кредитных организаций страны по приросту кредитного портфеля.

Основная цель СКБ-банка – содействие бизнесу своих клиентов. Таким образом, предлагая каждому клиенту универсальное и удобное обслуживание, банк выступает в качестве профессионального и грамотного финансового партнера. Широкий перечень оказываемых услуг, разветвленная инфраструктура и разумные тарифы делают сотрудничество с СКБ-банком выгодным и приятным.

г. Кемерово, пр. Ленина, 124
г. Новокузнецк, пр. Бардина, 8
Бесплатная круглосуточная линия –
8 800 1000 600
www.skbbank.ru

ОАО «СКБ-банк»
Ген.лиц. ЦБ РФ № 705

ВРЕМЯ ДЕЙСТВОВАТЬ!

Для молодого кузбасского предпринимателя его возраст и стремление развиваться могут стать путёвкой в жизнь, поскольку в Кемеровской области молодежь до 30 лет является приоритетной категорией по всем видам поддержки.

Существует несколько интересных проектов и конкурсов. Подробнее об этих возможностях нам рассказали в управлении предпринимательства департамента промышленности, торговли и предпринимательства Кемеровской области.

С 2011 года в области реализуется программа федерального агентства по делам молодежи «Вовлечение молодежи в предпринимательскую деятельность». Программа включает в себя:

- Проект «Ты-предприниматель»
- Конкурс «Молодой предприниматель России»
- Проект «Юный предприниматель Кузбасса»
- Форум молодых предпринимателей

Самая важная часть этой программы – проект «Ты-предприниматель» – направлен как на молодых предпринимателей, так и на молодых людей, которые имеют пока только идею бизнеса или рассматривают предпринимательство как потенциальный вид деятельности.

Этот проект реализуется уже в 42 регионах России. Что дает участие в нем? Прежде всего, помогает участникам оформить идею в конкретный бизнес, развить свое дело, попробовать себя в предпринимательстве.

И хотя в прошлом году в Кемеровской области этот проект прошел впервые, масштабы его уже были внушительными. В 2011 году в конкурсе приняли участие более 3000 человек, обучение прошли более 400 человек. По итогам проекта было зарегистрировано 50 новых предприятий, 20 человек получили гранты Губернатора.

Но и это еще не предел. В 2012 году проект выходит на новый уровень. Пройти обучение смогут в два раза больше желающих – это уже 800 человек, целе-

вые гранты смогут получить 20 победителей конкурса молодежных бизнес-проектов. Кроме обучения, участники пройдут стажировки на предприятиях Кемеровской области, смогут посетить конференции, круглые столы, семинары, встречи с известными предпринимателями и другие мероприятия.

Сейчас как раз тот момент, когда нужно начинать действовать, чтобы стать предпринимателем с помощью такого проекта. Регистрация уже началась, старт для будущих бизнесменов был дан с 1 июня, но основная часть мероприятий начнется с сентября. Все события будут анонсироваться на кузбасском портале молодежного предпринимательства www.molpred42.ru. В этом году на портале будет открыта биржа контактов, где зарегистрированные пользователи смогут размещать свои предложения, подавать объявления, находить партнеров.

В августе-сентябре будет проводиться конкурс «Молодой предприниматель России. Кузбасс», победители которого представят Кемеровскую область на Всероссийском этапе конкурса. В церемонии награждения примут участие и представители Росмолодежи. Для победителей предусмотрен денежный приз. Конкурс проводится по следующим номинациям:

- «Успешный старт»;
- «Социально-ответственный бизнес»;
- «Студенческий бизнес»;
- «Инновационный бизнес»;
- «Вклад в развитие молодежного предпринимательства»

Принять участие смогут предприниматели от 18 до 30 лет.



ТЫ-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ

Кузбасский портал молодежного предпринимательства

Этот конкурс проводится для выявления и поощрения активных и одаренных молодых предпринимателей, для создания образцов для подражания в молодежной среде. В конце года состоится масштабный форум для молодых предпринимателей, в котором смогут принять участие до 500 человек. На форуме будут подведены итоги проекта «Ты-предприниматель», проведены мастер-классы, диалоги с предпринимателями.

Еще один проект для совсем молодых будущих бизнесменов – «Юный предприниматель Кузбасса». Цель проекта – развитие предпринимательских качеств среди учащихся, предоставление возможности на практике ознакомиться с моделью рынка, попробовать себя в качестве предпринимателя. Проект направлен на учащихся от 14 до 18 лет. Уже прошел 1 этап проекта – семинар по планированию участия в ярмарке, методам продвижения товара на рынке, деловая игра. В сентябре участникам предстоит выставить свои товары на сельскохозяйственной ярмарке.

Получить знания о бизнесе можно, например, отдыхая. С 1 по 9 июля пройдет смена «Предпринимательство» Всероссийского образовательного форума «Селигер». От Кемеровской области в ней примут участие 9 молодых предпринимателей.

Информация предоставлена управлением предпринимательства департамента промышленности, торговли и предпринимательства Кемеровской области.

НА ОДНОМ ЯЗЫКЕ

Век живи – век учись: эту поговорку можно без сомнений отнести и к бизнесу, здесь навыки нужны наверняка. Чтобы открыть свое дело уже с определенным багажом знаний, можно, например, пройти короткие предпринимательские курсы. Но когда будущему бизнесмену нет еще и тридцати, обучение это должно быть не только полезным, но, прежде всего, увлечь и заинтересовать. Выход нашли бизнес-тренеры из Томска: в их преподавательскую команду входят точно такие же молодые предприниматели, которые, правда, уже достигли определенных высот. Тренинг «предпринимательский вызов», где учителя и ученики общаются «на равных» и смотрят на бизнес свежо и молодо, состоялся 23 и 24 июня в Центре поддержки предпринимательства.

«Предпринимательский вызов» – это 2-х дневная сессия, которая включает в себя:

- мастер-класс от действующих предпринимателей (г. Томск);
- тренинг – развитие навыка продаж;
- мастер-класс «Управление предпринимательским проектом»;
- консультирование по развитию персонального проекта;
- знакомство с новыми людьми с активной жизненной позицией;
- *networking* – формирование команды своего проекта.

Томские бизнес-тренеры в Кемерове побывали впервые, несмотря на то, что эта команда знания о бизнесе несет в массы уже больше двух лет. Причем сложился коллектив «Предпринимательского вызова» два года назад, их совместная работа началась еще со студенчества. Томским учителям и сейчас не больше тридцати, но у многих из них уже работает свое дело, им есть, что рассказать о прак-

тике бизнеса. Особенности «Предпринимательского вызова» объяснила организатор тренинга Олеся САПАРОВА.

– Как аудитория принимала таких молодых преподавателей?

– На самом деле, авторитет ребят был построен исключительно на большом опыте в предпринимательской деятельности и на компетентности каждого в той теме, о которой они говорили – никаких вопросов о "прислушивании ребят" к тренерам даже и не шло. Самое главное, что на тренинг собрались уже заранее замотивированные ребята, которым интересно создание своего дела.

– Почему вы обучаете молодых предпринимателей?

– от 18 до 30 лет – таким было ограничение возраста участников. Во-первых, это та аудитория, которой априори интересно изучать и впитывать что-то новое, тем более, когда вопрос касается своего дела, а не работы на «кого-то». Во-вторых, именно



в этом возрасте человеку проще всего отказаться от рутинной работы, он еще не "застрял" в этом. Молодые ребята очень амбициозны, а значит, готовы на глобальные изменения в своей жизни.

– Чем команда тренеров удивляла?

– То, что больше всего удивило на всех тренингах – то, как тренера любят своё дело, видно, что бизнес – это их стихия! Очень полезным, как мне кажется, было упражнение "Продай себя за 30 секунд". В настоящее время один из самых больших страхов для человека – выступать перед другими людьми, а в жизни это делать приходится очень часто. На тренинге Дмитрий рассказал об основных пунктах, которых стоит придерживаться при презентации себя, своей деятельности или продукции. А еще очень важно, чтобы то, о чем говорит тренер, соблюдалось им самим. Это очень подкупало.

– Чем отличается «Предпринимательский вызов» от любых других бизнес-тренингов?

– Думаю, "Предпринимательский вызов" по своей сущности – уникальный проект! Когда группа молодых тренеров, которым столько же лет, как и тебе, рассказывают о своих собственных бизнесах, открытых еще на третьих курсах, вселяется уверенность, что ты не безнадежен, и у тебя обязательно всё получится! За счет этого общение было больше дружеское, с элементами обмена опытом, чем четкие инструкции к применению. Кажется, этим они и выигрывают.



ВОКРУГ БИЗНЕСА ЗА 60 ДНЕЙ

Бизнес-марафон «Стать предпринимателем за 60 дней» – это экспресс-школа для начинающих коммерсантов. Изначально сюда пришло больше 60 человек, в конкурс попали только 30, а до финала и вовсе дошли лишь 7 проектов. После каждого этапа участников становилось все меньше, а знаний и эмоций – все больше. За всеми действиями в этой гонке наблюдали и подсказывали почти двадцать экспертов, среди них и «наш человек» – директор Центра поддержки предпринимательства Вадим Владимирович НАЗАРОВ. О том, каким этот проект выглядел изнутри, что переживали и узнавали участники, нашему «Вестнику» рассказали финалистки Светлана Сергиенко и Евгения Галаганова. Светлана представляла бизнес-проект по изготовлению мягкой бескаркасной мебели, Евгения пришла сюда с идеей сделать прокат детской праздничной одежды и новогодних костюмов.

Этап № 1. Кастинг ЕСТЕСТВЕННЫЙ ОТБОР

СВЕТЛАНА: На кастинг я пришла со своим творением – пуфик «Дюймовочка», я очень волновалась, но была уверена, что мой пуфик – это пропуск на телепроект. И оказалась совершенно права. Жюри оценило мою идею, пуфик им очень понравился, некоторые даже захотели на нем посидеть. Я осталась довольна своим выступлением на кастинге и слышала мнение некоторых членов жюри о том, что моё выступление было одним из ярких и запоминающихся.

ЕВГЕНИЯ: Я пришла на кастинг бизнес-марафона «Стать предпринимателем за 60 дней» без особой цели. Вернее, цель была такая – рассказать о своей идее и о себе и посмотреть, что будет дальше. Я смотрела по сторонам и старательно прислушивалась к чужим разговорам, другим идеям, понемногу ста-



новилось страшно: у меня не было работающего бизнеса, а только идея, у меня не было предпринимательского опыта, да что говорить – у меня даже готового выступления не было! Однако когда я зашла в конференц-зал и предстала перед экспертами, все страхи прошли – передо мной сидели очень конструктивные и доброжелательно настроенные люди. Меня не только внимательно выслушали, но и дали несколько советов «по существу». Вечером на сайте телеканала «Мой город» я нашла свою фамилию в списке тех, кто «прошёл». Ура-ура!

Этап № 2 Школа «Start up» БИЗНЕС – ЭТО НАУКА

СВЕТЛАНА: Здесь мы получили много полезной и интересной информации, познакомились и рассказали о себе. Дни «Start up school» были очень насыщенными в плане теоретических и практических знаний. Мы узнали о лидерстве, о командообразовании, о маркетинге, о трендах и даже о таких совсем уж неясных словах, как трендсетты и эмбиант-медиа. Нам преподавали профессионалы, от Сергея Кичигина (юрист МБУ «Центр поддержки пред-

принимательства») узнали о юридических аспектах ведения бизнеса. Максим Колпаков (директор «А42») рассказал нам об интернет-продвижении и о создании сайтов. После теории – занятия на практике. Тренировались вести переговоры с Павлом Катышевым (доктор филологических наук, профессор кафедры стилистики и риторики).

ЕВГЕНИЯ: Ценность «Start-Up School» была ещё и в том, что на этом этапе участники перезнакомились и подружились между собой, многие оказались друг другу полезны. А я смотрела по сторонам и откровенно восхищалась теми людьми, с которыми оказалась рядом. У каждого из них было своё дело, свой «изюм», редко встретишь такое количество умных, интересных и целеустремленных людей в одном месте.

Этап № 3 Бизнес- баттл «Бизнесмены 90-х против бизнесменов 2000-х» СТЕНКА НА СТЕНКУ

СВЕТЛАНА: Это очень интересная идея сравнить два бизнес-поколения, а заодно поучиться выполнять задания у профессионалов. Кульминацией этого шоу стал мастер-класс

от Василия Бочкарева по продаже шерэгешского снега африканским странам. Это было сделано настолько профессионально, что даже зрителям захотелось купить снег у обязательного бизнесмена.

ЕВГЕНИЯ: Да простят меня организаторы, но мне этот этап понравился меньше всего. В реальности участники марафона соревновались с членами экспертного совета в умении, например, строить бумажные замки или играть в «крокодил». Было всё это весело и увлекательно, но мало напоминало бизнес-мероприятие. Выступление Василия Бочкарева с презентацией проекта «Афригеш» было фееричным и, на мой взгляд, заслуживает пары абзацев в каком-нибудь учебнике с названием вроде «Как делать деньги из ничего».

ЭТАП № 4. Стажировка ЗНАКОМЬТЕСЬ – КРУПНЫЙ БИЗНЕС

СВЕТЛАНА: Стажировку я проходила в компании TELE2, для меня это было очень увлекательно. Сначала мы прониклись духом этой компании в её головном офисе, это уникальная компания европейского уровня со сложившимися традициями, стратегией и миссией; с добрыми, отзывчивыми и компетентными



сотрудниками и приятной атмосферой. Затем побывали в новом, еще не открывшемся, мультибрендовом мобильном супермаркете, где нам объяснили и показали, каким должен быть магазин нового поколения.

ЕВГЕНИЯ: Я же попала в «СДС-Алко». По итогам двух экскурсий на предприятия холдинга – кемеровский молочный завод «Молокошко» и мариинский завод «Сибирской водочной компании» – необходимо было сделать презентацию о том, что удалось понять о бизнесе и о себе в бизнесе. После долгих раздумий я пришла к выводу, что большое производство – это интересно, но это не для меня, что вообще большой бизнес – это неженское дело. Вот с такой неожиданной для бизнес-проекта мыслью я и отправилась презентацию на суд экспертного совета, и, как ни странно, моя работа была признана лучшей на этом этапе.

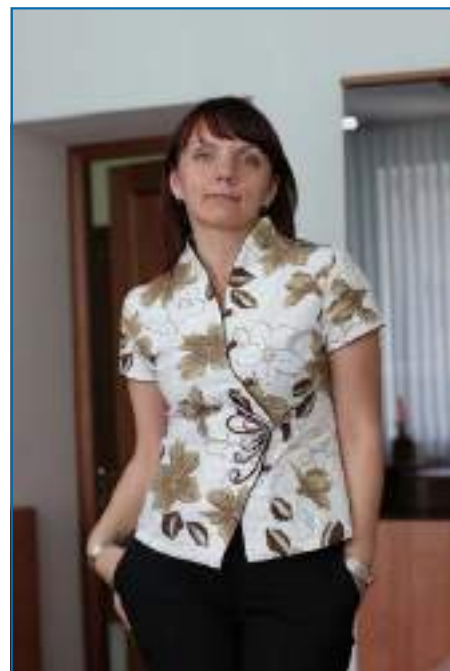
ЭТАП № 5 Ток-шоу «Фактор личности» ТЕПЕРЬ ПОВОРОЧИМ О ДЕЛЕ...

СВЕТЛАНА: Здесь нам предоставлялась возможность побывать на ток-шоу с успешными бизнесменами г. Кемерово, услышать их бизнес-истории, задать волнующие вопросы, спросить мудрого совета и, самое главное, вдохновиться их успехом.

ЕВГЕНИЯ: Участники задавали вопросы, бизнесмены отвечали, и это общение было, скорее, эмоционально заряжающим, нежели прагматично информативным. Было очень интересно, два часа, отведенных на ток-шоу, закончились, а ведущий не мог остановить участников с их вопросами.

ЭТАП № 6, он же финал, он же «Инвест-сессия» ПОСЛЕ ФИНИША БУДЕТ СТАРТ

СВЕТЛАНА: В финале конкурса я поняла, насколько я выросла за эти 60 дней: чувство уверенности, при выступлении, умение четко отвечать на вопросы экспертов;



чувствовалась поддержка ранее не знакомых мне людей, интерес к моему бизнесу, признание. Спасибо компании TELE2, которая вручила мне сертификат на корпоративную связь. Конечно, за финал в таком громком проекте хотелось бы более солидных призов от организаторов проекта, но... большое им спасибо за предоставленную возможность участия в проекте.

ЕВГЕНИЯ: Финалу предшествовала достаточно сложная подготовка, временами мозг натурально кипел. Например, сделав всю презентацию своего проката «МАЛИНКИ» за пару часов, я почти день просидела над единственным слайдом с экономическими показателями. На защите я волновалась совсем чуть-чуть, чувствуя, что все здесь – за меня, тем более, что с последнего ряда зала мне постоянно показывала большой палец моя 7-летняя дочь. После представления проектов и совещания экспертов произошла «раздача слонов». Крупные инвестиции и областную поддержку своего проекта получил Дмитрий Соколов со своим проектом создания Центра адаптации мигрантов. Что получила я в глобальном смысле? Новый опыт. Новые знакомства. Желание стать кем-то, кем я никогда не была, заниматься делом для души. Эти два месяца дали мне возможность понять, что Я МОГУ! Таким я вижу свой главный приз в этом бизнес-марафоне.

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ НА РАБОТУ

Ситуация на рынке труда в городе Кемерово на сегодняшний день такова, что спрос на рабочую силу значительно превышает предложение. Напряженность на рынке труда официальной

(зарегистрированной) безработицы составляет 0,2 человек на одну вакансию, заявленную работодателями в Центр занятости населения города Кемерово.

Работы становится больше

Партнерские отношения с работодателями в послекризисный период развиваются с нарастающим успехом. На начало 2011 года банк вакансий содержал уже 9202 вакантных места. В том же году ГКУ ЦЗН г. Кемерово предложил жителям города Кемерово и Кемеровского муниципального района 50541 вакансию, что на 22,5% больше, чем в 2010 году. Дальше – еще больше. Емкость банка вакансий в начале 2012 года выросла до 12853 вакантных мест. Сейчас в Центре занятости есть рабочие места для более чем 14 тысяч человек.

Приходи на ярмарку работу выбирать

Одним из направлений, помогающим работодателям заполнить имеющиеся вакантные места, являются популярные среди безработных граждан ярмарки и мини-ярмарки вакансий. За год Центр занятости в среднем организует около 200 таких мероприятий, в том числе 12–17 из них – это крупные ярмарки вакансий.

Например, в 2011 году проведено 16 общегородских ярмарок и 178 мини-ярмарок, в которых приняли участие работодатели, представлявшие машиностроение, химическую промышленность, транспорт, жилищно-коммунальное хозяйство города Кемерово, строительство, торговлю, общественное питание, пищевое производство, здравоохранение, образование, культуру, сферу услуг, социальные службы города и т.д. Работодатели приняли участие в работе ярмарок 1321 раз и предложили участникам ярмарок и мини-ярмарок 10730 вакантных мест. Из 14411 человек, посетивших мероприятия, 4217 соискателей подходящей работы нашли своих работодателей. При этом надо отметить, что такие мероприятия посещают не только граждане состоящие на учете в службе занятости, но и желающие сменить работу.

За первое полугодие 2012 года проведено 98 ярмарок и мини-ярмарок, в том числе 6 крупных мероприятий. Работодателями

предложено 6177 вакансий. Более 2 тыс. человек из 6 тысяч граждан, посетивших мероприятия, получили приглашения для трудоустройства.

Довольно часто крупные ярмарки посвящены праздникам или становятся тематическими. Так для молодежи ежегодно проводятся: в июне – ко «Дню защиты детей», в июле – для выпускников профессиональных учебных заведений.

Кто ищет работу – тот всегда ее найдет

В 2012 году ярмарка вакансий для выпускников пройдет 25.07.2012 года, в рамках общегородской ярмарки и будет организована совместно с МБУ «Кемеровский центр молодежных инициатив». На сегодняшний день около 50 работодателей изъявили желание принять участие в мероприятии.

Шанс, что и Вы найдете здесь достойных кандидатов на заполнение вакантных рабочих мест, достаточно велик. Эффективность проводимых ярмарок можно увидеть в сравнении. На ярмарках уровень заполнения вакансий составил 39,3%. При этом все 39,3% вакансий на ярмарках и мини-ярмарках заполнялись в первый день их поступления на рынок труда. При подаче вакансий в базу данных ЦЗН в первые три дня заполнялись 12,0% вакансий.

Для участия в ярмарках вакансий обращаться в ГКУ Центр занятости населения города Кемерово по адресу: пр. Ленина, 109 В, кабинет 202 или по тел. 56–09–61.

*Материал
предоставлен ГКУ ЦЗН*

План проведения ярмарок вакансий на 2 полугодие 2012 года

25 июля: День молодого специалиста. Ярмарка вакансий для выпускников высших, средних и начальных профессиональных учебных заведений.

15 августа: Ярмарка вакансий рабочих мест ко «Дню шахтера»

19 сентября: Ярмарка вакансий ко дню пожилого человека.

17 октября: Осенняя ярмарка рабочих мест.

28 ноября: Ярмарка вакансий рабочих мест ко «Дню матери» и «Дню инвалида».

Внимание!

Ярмарки проходят в информационном зале ГКУ ЦЗН по адресу: пр-т Ленина 109-в с 10–00 до 12–00

Участие в ярмарках удобно и выгодно как работодателям так и ищущим работу гражданам.

ПОЛЕЗНАЯ ХИМИЯ

Отходы «Азота», которые раньше частично сжигались и загрязняли нашу экологию, теперь станут сырьем для предприятия ЗАО «Салюс». Технология, которую будут использовать на этом предприятии, до нынешнего года не существовала в нашей области, а была только в опытной эксплуатации. Появиться экологически полезному бизнесу помогли в Государственном фонде поддержки предпринимательства Кемеровской области.

13 000 000 рублей – именно столько необходимо, чтобы создать технологическую цепочку, которая сможет превращать отходы в сырье, а затем и в полезную для человека химию. Из «остатков» химического производства «Азота» и других предприятий области на ЗАО «Салюс» планируют делать керосин, олифу или спирты для номерных растворителей. Но одного желания мало, нужны инвестиции. Чтобы ЗАО «Салюс» смогло начать производство, Государственный фонд поддержки предпринимательства Кемеровской области предоставил инвестиционный заем – 10 млн. рублей.

...Но чтобы эти деньги получить, «Салюсу» нужно было доказать значимость проекта и его состоятельность. Предприятие решило участвовать в конкурсе инвестиционных проектов в рамках Долгосрочной целевой программы «Развитие СМСП в Кемеровской области». Чтобы получить льготный заем (кстати говоря, на максимально возможную сумму), предприятию необходимо было составить бизнес-план, который способен убедить конкурсную

комиссию, что в такое производство нужно и можно вкладывать.

И у них это получилось – по результатам отбора в отношении ЗАО «Салюс» комиссия приняла положительное решение. «Один из критериев отбора – это приоритетность деятельности (прим. автора – список приоритетный бизнес-направлений указан в Долгосрочной целевой программе, упомянутой выше). Другой критерий, который весит, возможно, не меньше, – это социальная значимость – решение экологической проблемы. Третий критерий, тоже социальный – создание новых рабочих мест на предприятии. Соотношение таких критериев разное в каждой заявке, и их совокупность взвешивается комиссией», – поясняет Генеральный директор ГФППК Константин Геннадьевич Андрусик.

При этом самая существенная деталь в таком льготном займе – это ставка. Существуют и другие инструменты финансирования проектов, где ставка сопоставима с банковской и даже выше. «У нас ставка гораздо ниже – всего лишь 5% годовых, – продолжает Константин Геннадье-



вич, – если бы это был банк, ставка была бы раза в три выше. И тогда получается, что предприятие генерирует прибыль, и большую часть этой прибыли оно отдает банку». В этом случае срок, за который бизнес сможет расквитаться с кредиторами и выйти на безубыточный, уровень измеряется в годах. А предприятие, которое может помочь нашей экологии, и должно стать полноценным участником экономических отношений уже сейчас.

Помимо «Салюса» в сфере переработки отходов за 2011–2012 годы финансирование получили 6 проектов. Таким переработчикам Государственный фонд поддержки предпринимательства Кемеровской области выделил более 40 миллионов рублей.

При этом предоставление льготного займа – не единственный инструмент финансирования. Существуют субсидии разного вида. Например, субсидирование затрат на модернизацию производства, авансовых платежей по лизингу или процентов по кредиту. Каждый год список таких субсидий обновляется и меняется. Еще один плюс для бизнесменов это то, что использование одного вида поддержки не исключает участие в других тех или иных конкурсах для получения помощи иного вида. Главное, чтобы бизнес был не только прибыльным, но и полезным для области.

*Материал предоставлен
Государственным фондом
поддержки предпринимательства
Кемеровской области.*

Уважаемые работодатели!

ГКУ Центр занятости населения города Кемерово организует профессиональное обучение безработных граждан по востребованным на региональном рынке труда профессиям (специальностям, видам деятельности):

- водитель погрузчика,
- электрогазосварщик,
- кладовщик,
- машинист бульдозера,
- машинист экскаватора одноковшового,
- слесарь по ремонту автомобилей,
- слесарь-электрик по ремонту электрооборудования,
- и многие другие.

Приглашаем Вас к сотрудничеству по вопросам обучения безработных граждан под гарантированное трудоустройство в Вашей организации.

ОТЧИТАТЬСЯ ПО-СОВРЕМЕННОМУ

Инспекция ФНС России по г. Кемерово в своей работе использует передовые технологии по приему отчетности. На сегодняшний день более 70% налогоплательщиков предпочитают сдавать отчетность по каналам связи, используя электронно – цифровую подпись.

Предоставление отчетности по телекоммуникационным каналам связи имеет целый ряд преимуществ: благодаря такому способу, налогоплательщик значительно экономит свое время, не требует личного контакта с представителем государственной структуры и позволяет обмениваться любыми внешними и внутренними документами со всеми клиентами, поставщиками, партнерами.

Кроме того, при пользовании услугами ТКС обеспечивается:

• легкость и простота использования программного обеспечения;

• защита документов от несанкционированного доступа и исправления;

• бесплатное получение информации из налоговой инспекции о последних изменениях налогового законодательства, о сроках представления налоговой отчетности и сроках уплаты налогов;

• сведение к минимуму ошибки за счет процедур автоматизированного контроля как у налогоплательщиков, так и в ИФНС РФ, ПФ РФ, Росстата, ФСС РФ;

В инспекцию ФНС России по г. Кемерово по телекоммуникационным каналам связи можно направлять запросы в электронном виде и получать в электронном виде сформированную в автоматическом режиме следующую информацию:

• справки о состоянии расчетов по налогам, сборам и взносам по форме № 39–1;

• выписка операций по расчету с бюджетом;

• перечень бухгалтерской и налоговой отчетности, предоставленной в отчетном году;

• акт сверки расчетов по налогам, сборам и взносам.

Налогоплательщики, у которых нет возможности отправлять отчетность по каналам связи, предоставляют ее на бумажных носителях.

В связи с этим убедительная просьба при формировании отчетности на бумажном носителе использовать программные обеспечения «Налогоплательщик ЮЛ» или «Бухгалтерия 1С», которые имеют возможность формировать на печать машиноориентированные бланки (в том числе с двумерным штрихкодом).



Адрес вашей инспекции

Позволяет налогоплательщику по своему адресу узнать номер своей налоговой инспекции.



Заполнить платежное поручение

Позволяет подготовить платежные документы на перечисление налогов, сборов и иных платежей в бюджетную систему Российской Федерации в электронном виде.



Узнай свой ИНН

Данный сервис позволяет:

- узнать свой ИНН;
- узнать ИНН физического лица.



Обратиться в ФНС России

Данный сервис является дополнительным средством для обращений физических и юридических лиц в Федеральную налоговую службу.



Личный кабинет налогоплательщика

«Личный кабинет налогоплательщика» предоставляет пользователям возможность осуществлять поиск информации о задолженности по имущественному, транспортному, земельному налогам, налогу на доходы физических лиц (только для физических лиц, граждан РФ) и распечатать платежный документ (извещение) по форме №ПД (налог).



Подача электронных документов на государственную регистрацию

Позволяет физическим лицам, регистрируемым или зарегистрированным в качестве индивидуального предпринимателя, направить документы для государственной регистрации в электронном виде через сеть Интернет.



Проверь себя и контрагента

Позволяет узнать:

- Сведения о юридических лицах, внесенные в ЕГРЮЛ (публикация)
- Сведения о юр. лицах, в отношении которых представлены документы для гос. регистрации изменений, вносимых в учредительные документы юр. лица, и внесения изменений в сведения о юр. лице, содержащиеся в ЕГРЮЛ;
- Сообщения юридических лиц, опубликованные в журнале «Вестник государственной регистрации», о принятии решений о ликвидации, о реорганизации, об уменьшении уставного капитала, о приобретении обществом с ограниченной ответственностью 20 % уставного капитала другого общества, а также иные сообщения юридических лиц, которые они обязаны публиковать в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- Сведения, опубликованные в журнале «Вестник государственной регистрации», о принятых регистрирующими органами решениях о предстоящем исключении действующих юр. лиц из ЕГРЮЛ;
- Юридические лица, в состав исполнительных органов которых входят дисквалифицированные лица;
- Адреса, указанные при государственной регистрации в качестве места нахождения несколькими юридическими лицами.



Получение выписки из ЕГРЮЛ/ЕГРИП через интернет

Данный сервис предоставляет возможность заинтересованным лицам получить сведения из ЕГРЮЛ и ЕГРИП в виде выписки («электронной» либо на бумажном носителе) на основании запроса, направленного через Интернет.



Доступ к ЕГРЮЛ и ЕГРИП

Данный сервис предоставляет возможность получения сведений из Единого государственного реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ) и Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей (ЕГРИП) в электронном виде через сеть Интернет.



Интерактивная карта Управлений ФНС России по субъектам РФ

Карта позволяет найти нужное Управление ФНС России по субъекту РФ и перейти на его сайт.



Форум сайта ФНС России

Форум предназначен для того, чтобы пользователи:

- могли найти ответ на свой вопрос;
- публиковали на нем ответ на вопрос, интересный многим.

Форум - это обмен знаниями, навыками, опытом.



Анкетирование

Предлагается возможность оценить работу ONLINE-сервисов сайта.



Почтовая рассылка сайта ФНС России

Позволяет получать обновления сайта ФНС из интересующей пользователя рубрики.



Подача заявления физического лица о постановке на учет

Сервис позволяет:

- заполнить заявление физического лица о постановке на учет в налоговом органе на территории Российской Федерации;
- зарегистрировать и отправить в налоговый орган заполненное заявление;
- получать информацию о состоянии обработки заявления в налоговом органе на сайте и по адресу электронной почты (если Вы укажете его в заявлении в разделе «Контактные данные заявителя»);
- распечатать заполненное заявление.



Вакансии

Сервис предназначен для информирования о вакансиях ФНС России.



Уплата госпошлины

Позволяет подготовить платежные документы на перечисление налогов, сборов и иных платежей в бюджетную систему Российской Федерации в электронном виде.



Нормативные и методические материалы ФНС России



Представление налоговой и бухгалтерской отчетности в ЭВ



Разъяснения Федеральной налоговой службы, обязательные для применения налоговыми органами

Сервис предназначен для информирования налогоплательщиков и сотрудников территориальных налоговых органов об официальной позиции ФНС России о порядке заполнения налоговых деклараций, исчисления и уплаты налогов и сборов, согласованной с Минфином России.

НАШИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ:

ИП Павловский А.В.

Направление деятельности:
Прокат инвентаря и оборудования
для поведения досуга и отдыха

Услуги:

- Прокат электроскутеров Robin M1
- Прокат скутеров на заказ в других парках
- Прокат для корпоративов и праздников

Адрес: Парк им. Веры Волошиной
(Комсомольский)

Тел: 492-500, 8-961-737-3000

Часы работы: 15.00- 21.00,
ежедневно при хорошей погоде.



ООО «СибСтройСервис»

Направление деятельности:
Производство бетонных
и железобетонных работ

Услуги:

- промышленные бетонные полы с упрочненным верхним слоем
- аренда мини погрузчика
- стяжки
- кровля

Адрес: Пос. Пригородный,
ул. Весенняя, 4.

Тел.: 8-903-916-50-03



ИП Прокопьева Л.П.

Направление деятельности: услуги
общественного питания

Услуги:

- Специализация на русской кухне
- Фуршеты, банкеты
- Торговля пивом
- Кайтеринг

Адрес: г. Кемерово,
пр. Советский, 40, кафе «Провинция»

Тел: 36-29-47

«Провинция на Советском» ИП Прокопьевой Людмилы Петровны находится в цокольном этаже жилого дома по адресу: г. Кемерово, пр. Советский, 40.

К строительным работам приступили в январе 2003 г. А 25 октября 2003 года кафе начало свою работу.

За 9 месяцев строительных работ была проделана серьезная работа, чтобы деятельность кафе не ухудшила качество жизни жильцов дома.

НАШИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ:

ИП Бабанаква А.А.

Направление деятельности:
косметические услуги

Услуги:

- Студия загара «GREEN ISLAND»
- Солярий
- Крема для загара

Адрес: пр-т Ленина 33/3, офис 203

Тел: 8-913-317-11-11

Время работы: ПН-СБ с 09:00 до 20:00,
ВС выходной



ООО «Б-Принт»

Направление деятельности: Услуги полиграфии

Услуги:

- Цветная полиграфия
- Производство пластиковых карт

Адрес: г. Кемерово,
пр-т Кузнецкий, д.17, офис 330

Телефон: 76-01-46, 8 906 922 4678,
8 905 969 2583

Часы работы: Пн - Пт 10.00-18.00



ИП Притулло Т. А., "Твой стиль"

Направление деятельности: монтажные работы

Услуги:

- установка натяжных потолков
- цветные потолки
- глянцевые, матовые потолки

Телефон 8-950-590-02-12. Часы работы: Ежедневно, с 9-до 21



ООО «Транспортная логистика Кузбасса»

Направление деятельности:

Грузовые перевозки, прочие персональные услуги

Услуги:

- Авто-, грузоперевозки по территории РФ от 1.5 до 20 т
- Железнодорожные грузоперевозки
- перевозка негабаритного груза, сборного груза
- Качество и сервис, индивидуальный подход, взаимовыгодное сотрудничество

Адрес: ул.Соборная 8, офис 204. Тел: 58-23-00, 58-75-78.





ГКУ Центр занятости города Кемерово продолжает реализацию федеральной программы «Содействие самозанятости безработных граждан». В рамках данной программы можно получить субсидию в размере 58800 рублей на организацию бизнеса. Дополнительные вопросы можно задать по телефону горячей линии Центра занятости 56-14-00.



Магазин ТОВАРЫ КУЗБАССА приглашает за покупками!!! Свежее и копчёное мясо, рыба, сыры, молочная продукция. Мёд Алтая для Вашего здоровья, чай\кофе, кондитерские изделия, а также бытовая химия. Цены – от кузбасских товаропроизводителей. Товары Кузбасса. 9-е Января, 12. Приятных Вам покупок!



АДМИНИСТРАЦИЯ ГОРОДА КЕМЕРОВО КОМИТЕТ ПО УПРАВЛЕНИЮ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ИМУЩЕСТВОМ

ПРОДАЖА И АРЕНДА НЕЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ.
Г. Кемерово, ул. Притомская набережная, 7.
Телефон 34-94-43
www.kumi-kemerovo.ru

Телефоны для справок:
Приватизация: 36-26-59
Аренда: 34-94-43
Осмотр объектов: 34-92-78



Администрация
г. Кемерово

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



Администрация
г. Кемерово

Организация и ведение бизнеса:

- выбор организационно-правовой формы
- регистрация и перерегистрация бизнеса
- лицензирование
- бизнес-планирование
- участие в государственном заказе
- участие в муниципальном заказе
- иная разрешительная документация
- налоги и налогообложение
- юридическая консультация

Оформление имущественных отношений:

- порядок предоставления земельных участков
- аренда муниципальной собственности
- перевод помещения из жилого в нежилое

Финансовая поддержка:

- предлагаемая банками г. Кемерово
- предлагаемая некоммерческими фондами
- государственная, муниципальная поддержка
- грантовая поддержка, субсидии

г. Кемерово, ул. 9 Января, 12. Тел. (384-2) 35-05-07.